



LES FINANCEMENTS EUROPEENS : MODE D'EMPLOI





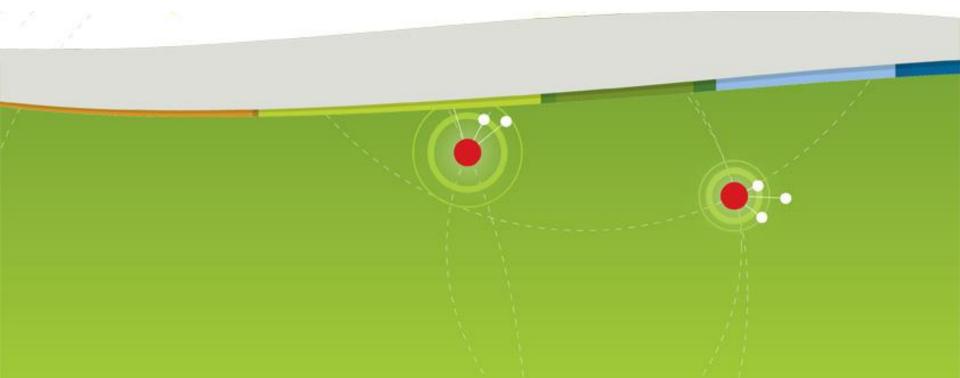






Introduction QUI SOMMES-NOUS?

OBJECTIFS?



Le Réseau Entreprise Europe



Business Support on Your Doorstep

- Réseau d'experts mis en place par la Commission européenne dans 52 pays
- Missions: Informer, conseiller, accompagner les PME
- En Aquitaine :
 - Bpifrance
 - Aquitaine Développement Innovation
 - Chambre de Commerce et d'Industrie Aquitaine













Objectifs

- Vous répondre
 - Vous avez sûrement des questions !



- Vous donner une vision globale
 - Quels sont ces financements dont tout le monde parle ?
- Vous informer
 - Mon entreprise remplit-elle les critères ?
- Vous guider
 - Vers qui puis-je me tourner pour obtenir de l'aide ?













Comprendre la logique des financements européens :

3 QUESTIONS CLÉS

- Pourquoi ?
- Pour qui?
- Comment?

Pourquoi?

- 23 millions de PME européennes = trois quarts des emplois en Europe, deux tiers de la valeur ajoutée européenne
- PME = cible prioritaire des programmes d'aides européennes
- Accès aux financements = un volet de l'action européenne en faveur des PME mais aussi une série de mesures d'assistance non financière prenant la forme de programmes et de services de soutien aux entreprises (<u>Small Business Act" pour l'Europe</u> - SBA; actions spécifiques ...)
- Un large éventail de programmes de financement











Pour qui?

PME



- Moins de 250 personnes
- Chiffre d'Affaires annuel ≤ 50 M€OU

Total du Bilan annuel ≤ 43 M€

Indépendante

 Mais pas seulement (grandes entreprises, chercheurs, agriculteurs, ONG, associations,...)













PME ET PROGRAMMES EUROPÉENS

+

- Développement de nouveaux réseaux commerciaux, industriels et technologiques
- De nouveaux marchés
- Un partage des risques
- Une visibilité européenne
- Des financements souvent importants

- Complexité
- Difficulté pour identifier le bon dispositif et le bon interlocuteur
- Des délais pas toujours adaptés
- Participation nécessitant des ressources ad-hoc
- Concurrence élevée









Comment?

Union européenne



Commission européenne

Subventions

Contrats publics

Subventions directes / financements thématiques

Subventions / fonds structurels et agricoles

Instruments financiers (prêts et garanties)











Les subventions

Principes de base :

appel à propositions co financement en principe pas de rétroactivité pour des actions déjà terminées une seule subvention au profit d'un même projet valeur ajoutée européenne

2 types de subventions :

Subventions directes / financements thématiques

Subventions / fonds structurels et agricoles











Les instruments financiers : prêts et garanties

- Principes de base :
 accessibles indirectement, par des intermédiaires financiers nationaux.
- 4 types :

Soutien en capitalrisque à des PME en phase d'amorçage ou d'expansion Prêts bancaires spécifiques pour les PME

Mécanismes de garantie pour les PME

Micro crédit









Les contrats publics d'achat de services, de biens ou de travaux

Principes de bases :

appels d'offres pour assurer le fonctionnement des institutions ou programmes de l'UE *(études, assistance et formation techniques, conseil, conférences et services publicitaires, équipement informatique...)*

Information

http://europa.eu/about-eu/tenderscontracts/index_fr.htm



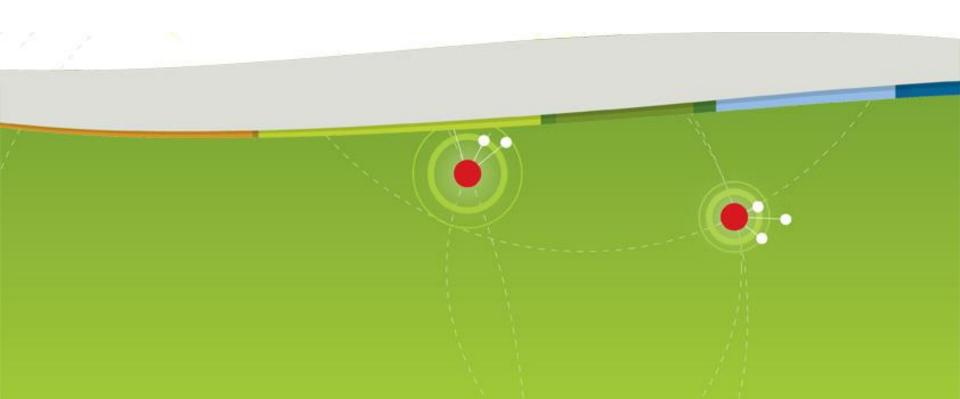






Typologie et caractéristiques des financements européens :

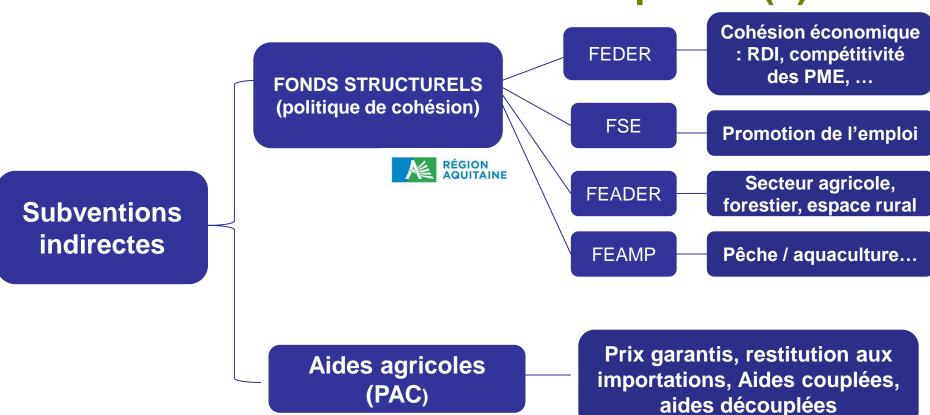
QUEL FINANCEMENT POUR QUEL BESOIN?



Panorama des financements européens



Panorama des financements européens (II)





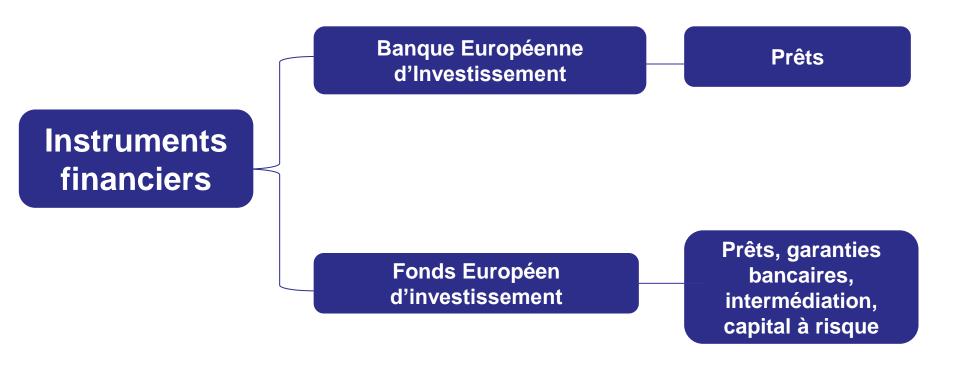








Panorama des financements européens (III)













Zoom sur un soutien à l'innovation des PME : Horizor 2020 / Instrument PME

 Objectif: permettre aux PME de produire et de commercialiser rapidement leurs innovations de rupture proches du marché

Contenu :

Phase 1 : étude de faisabilité	Phase 2 : activités de	Phase 3:
et évaluation du potentiel	démonstration (TRL 6 et	commercialisation
commercial du projet	au-delà), 1 ^{ere} mise sur le	
i I	marché	
Durée : environ 6 mois	Durée : 12 à 24 mois	

Financement :

Phase 1 : forfait 50 000 €

Phase 2:1 à 3 millions €

Phase 3 : un accès prioritaire aux capitaux privés











Zoom sur un soutien à l'internationalisation : EU GATEWAY Japon / Corée

• **Objectif**: programme vise à faciliter l'internationalisation des entreprises à travers des missions d'une semaine organisées pour les entreprises européennes dans ces pays.

Contenu :

coaching / familiarisation avec les marchés japonais /coréen - Rendezvous d'affaires - présentation à des prospects - Logistique et accompagnement sur place.

Contenu :

Toute la logistique, l'accompagnement et les infrastructures sur place sont prises en charge. Les entreprises peuvent bénéficier d'une subvention de 1 000 euros sur les frais d'hébergement et de 80 % sur les services "à la carte".









Questions préalables à se poser

- Quel est votre besoin/projet ?
 Un investissement matériel ou immobilier? Le développement d'un projet de R&D collaboratif ? Un besoin en fonds propres ?
- Quels sont vos objectifs?
 Vous développer localement? Travailler avec des partenaires européens? Acquérir ou transmettre un savoir-faire, un procédé de fabrication?
- Quels sont vos moyens?
 Quelles sont vos capacités financières, humaines
- Pourquoi s'adresser à l'Union Européenne ?





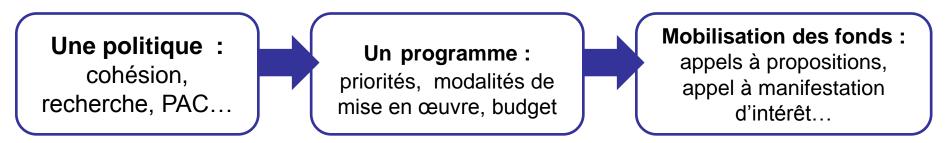






A garder en mémoire

 Financement UE = mise en œuvre d'un programme ou d'une politique européenne



Pas un simple guichet financier











Conseils pratiques

- Définir votre besoin / votre projet en premier
- Mesurer votre projet / conditions d'éligibilité UE
- Respecter les conditions de fond et de forme des dossiers de demande de financement











Conseils pratiques (II)

ANTICIPER

S'INFORMER

SE FAIRE AIDER

LE LOBBYING ?





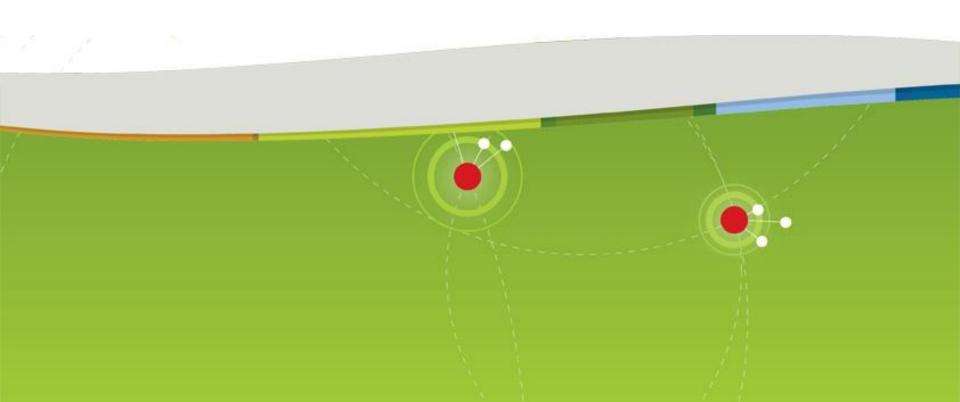






Besoin d'aide?

LES DISPOSITIFS D'APPUI EN AQUITAINE



Appui réglementaire

QUOI?

- Permanence gratuite
- Juristes spécialisés
- Veilles
- Fiches techniques
- Réunions d'information

QUI?

 CCI International Aquitaine













Faites remonter votre voix à Bruxelles

QUOI?

- •Remontée de vos difficultés : Feedback
- Panels

QUI?

 CCI International Aquitaine













Partenariats commerciaux

QUOI?

- 6,259 opportunités d'affaires
- Profils anonymes
- Recherches personnalisées
- Expressions d'intérêt

QUI?

 CCI International Aquitaine













Partenariats technologiques et recherche

QUOI?

- 4911 opportunités de partenariats
- Profils anonymes
- Recherches personnalisées
- Expressions d'intérêt

QUI?

- CCI Aquitaine
- AquitaineDéveloppementInnovation
- Bpifrance













www.entreprise-europe-sud-ouest.fr



web











Conventions d'affaires internationales

QUOI?

- Rendez-vous d'affaires B2B
- Ciblés sur catalogue
- Agenda
- Lors de grands salons

QUI?

- CCI Aquitaine
- AquitaineDéveloppementInnovation
- Bpifrance













Accès aux financements

QUOI?

- Identification
 financement pertinent
- Recherche de partenaires
- Conseils montage projet
- Réunions d'information
- Veilles

QUI?

- AquitaineDéveloppementInnovation
- Bpifrance













Contacts







Véronique Desbleds
05 56 15 11 66
v.desbleds@aquitaine-devinnov.com



Theresa Ryberg
05 24 57 14 13
tryberg@aqui-cciinternational.com

Marie Scherer
05 56 11 28 13
Marie.scherer@aquitaine.cci.
fr